



Americanos Bien Informados sobre Aspectos Económicos de las Ventas al Detalle de Automóviles

AWARE fue creado para fomentar un mejor entendimiento entre los consumidores sobre como funciona el financiamiento de automóviles. El objetivo de nuestro grupo es asegurar que potenciales compradores de automóviles nuevos y usados tengan las herramientas y recursos que ellos necesitan para navegar con éxito el proceso del financiamiento de automóviles.

Para más información, por favor, visite www.autofinancing101.org/spanish.

Cuatro cosas importantes que se deben hacer antes de ir al concesionario:

- 1** Basado en sus necesidades y presupuesto, determine una variedad de precios realistas para el automóvil que usted esta planeando comprar.
- 2** Comprenda la diferencia entre la compra de un automóvil o arrendamiento del mismo.
- 3** Conozca el historial de su crédito.
- 4** Compare las tasas de porcentaje anual y otros términos del financiamiento consultando con múltiples fuentes de información tales como bancos, compañías de financiamiento y cooperativas de crédito.

Cuatro cosas importantes que se deben hacer cuando haga gestiones para la compra de un automóvil en el concesionario:

- 1** Manténgase dentro del precio límite que usted puede permitirse.
- 2** Negocie los arreglos del financiamiento y términos del mismo.
- 3** Entienda el valor y el costo de productos opcionales tales como contratos de servicio a largo plazo, seguro de crédito, o protección garantizada del automóvil. Si usted no quiere ninguno de esos productos, no firme por ellos.
- 4** Lea cuidadosamente el contrato antes de firmarlo.